

Le Musée de la Photographie

Centre d'art contemporain de la Communauté française, le Musée de la Photographie est installé depuis 1987 dans un ancien carmel néogothique rénové. Grâce à l'ajout en 2008 d'une nouvelle aile contemporaine, financée par des fonds FEDER, il est aujourd'hui devenu le plus vaste et un des plus importants musées de la photographie en Europe, présentant, sur plus de 2200 m² d'exposition, la diversité artistique et technique de la photographie.

Dans ses collections permanentes, il propose un enchaînement chronologique et thématique qui envisage l'histoire de la photographie depuis les pionniers jusqu'à la création contemporaine, à travers un choix régulièrement renouvelé de près de 700 photographies, extraites des collections riches de 80000 tirages et de 2 millions de négatifs.

Il organise aussi, par an, neuf expositions temporaires, à raison de trois expositions simultanées, qui approfondissent les innombrables pistes qu'emprunte l'image photographique. Tous les quatre mois, les aspects créatifs, documentaires et historiques se relaient pour esquisser un panorama aussi large que possi-

ble de la photographie, tant belge qu'internationale, historique et contemporaine.

Son parcours « découverte » offre une vision ludique et instructive de la photographie: sa nature, son langage, sa spécificité y sont présentés de manière pédagogique et amusante, que ce soit dans un studio des années 1900, à travers des illusions d'optiques ou des manipulations d'images.

Son service éducatif, la boutique, la bibliothèque et l'accueil d'événements dans l'auditorium et le jardin d'hiver, ajoutent à la philosophie du Musée, celle d'être délibérément tournée vers tous les publics.



© Jacques Vandenberg

Sans oublier l'ancien parc des carmélites, planté d'arbres remarquables, qui invite à la promenade et à la détente.

Le Musée de la Photographie de Charleroi fait partie de ces fleurons culturels dont notre région est fière... jusqu'au-delà des frontières.

www.museephoto.be

A l'occasion de son 25^e anniversaire, la Direction de SAMBRINVEST a le plaisir de vous inviter à une soirée de réflexion sur le thème:

« Environnement: enjeux, contraintes et opportunités »

Comment l'Union Européenne est-elle devenue leader en matière environnementale?
Quels objectifs poursuit-elle en ce domaine?
Quelles conséquences les directives ont-elles sur les entreprises industrielles?
Comment réduire les impacts environnementaux?
Et surtout, comment appréhender les contrain-

tes pour les transformer en opportunités pour l'avenir de nos PME?
Un enjeu capital, pour tous les acteurs!!!

La conférence sera suivie d'un cocktail dînatoire que nous aurons grand plaisir à partager avec vous.



SAMBRINVEST

Compagnon des projets du futur

Outre ses cibles traditionnelles que constituent les entreprises industrielles et de services, Sambrinvest s'est délibérément positionnée ces dernières années dans de nouveaux segments, en lien avec la recherche et l'innovation, et ce, en parfaite harmonie avec les axes prioritaires fixés par la Région wallonne comme axes d'avenir pour la Wallonie.

Dans ce domaine, deux segments sont prioritaires pour le Groupe Sambrinvest, d'une part le soutien à la création et au développement de spin-off, et d'autre part les projets intégrant le développement durable.

Grâce à la présence universitaire significative dédiée à la recherche en biotechnologie sur le site de Gosselies (ULB), plusieurs spin-offs soutenues par Sambrinvest sont des sociétés actives dans ce secteur, nécessitant des moyens financiers importants et de très longues périodes de recherche.

Dans le domaine du développement durable, de nombreuses initiatives sont examinées, qu'il s'agisse de projets de cogénération, de recyclage ou de traitement de déchets.

Les impératifs environnementaux ouvrent de nouveaux défis et opportunités.

Le Groupe Sambrinvest souhaite participer à l'éclosion et au développement de ces projets, si importants pour notre futur et porteurs de nouvelles perspectives de croissance pour notre région.

Édition spéciale

25 ans déjà

En janvier 1985, il y a 25 ans déjà, Sambrinvest faisait son apparition dans le paysage économique de la région de Charleroi-Thuin. Sa mission était de promouvoir la création et le développement des PME, afin de redynamiser l'activité économique d'une région fortement touchée par la crise profonde de la sidérurgie. Pour ce faire, elle avait été dotée de 25 M€, ensuite portés à 37,5 M€, en vue de combler le manque de capital à risque privé.

Tout au long de son existence, le Groupe Sambrinvest a non seulement consolidé sa présence sur le terrain mais également accru son rôle d'accompagnement des PME dans leur création et leur croissance, voire même dans leur transmission.

Grâce notamment aux Fonds européens obtenus dans le cadre des programmes FEDER 1994-1999, 2000-2006 et dernièrement, 2007-2013, le Groupe a été doté de moyens financiers nouveaux qui ont pu, lors des années de forte croissance économique, être investis, en parallèle de financements bancaires, dans

des projets d'investissements de croissance et, depuis la crise de 2008, être affectés au renforcement de la trésorerie des entreprises.

25 ans plus tard, la présence de Sambrinvest est plus que jamais nécessaire. En effet, du fait de la crise, le Groupe s'est souvent retrouvé seul interlocuteur financier des PME de la région. Le capital à risque privé fait toujours défaut en Wallonie, et les banques font montre d'une frilosité extrême, tant envers les demandes de financement de besoins de trésorerie émanant de PME affaiblies par la crise économique, que dans le financement de nouveaux projets d'investissements comportant un certain risque.

Par son action, Sambrinvest est devenue et reste un acteur incontournable du développement de l'activité économique de sa région au travers de son soutien aux PME.

Anne PRIGNON
Administrateur-Directeur général

Michel MARLOT
Président

Sambrinvest, compagnon du futur des entreprises

Entreprendre, c'est prendre des risques, oser l'innovation et s'engager dans une aventure « balisée » et épanouissante.

L'entrepreneur imagine, conçoit, développe et réalise son projet. Mais si l'intuition est bonne conseillère, elle gagne en efficacité sur le long terme en s'entourant d'avis d'experts qui l'aident à pérenniser, sur le plan financier et managérial, son activité.

Sambrinvest fait partie de cet « environnement de conseils » et soutient l'entrepreneur dans l'élaboration et la réalisation de son projet. Elle l'aidera à évaluer la fiabilité, à éviter des déconvenues en l'orientant vers les meilleures formes de gestion et de financement, ainsi qu'en lui proposant des procédures qui permettront d'encadrer au mieux son développement.

En tant que partenaire financier et de conseil, Sambrinvest joue un rôle majeur dans le mon-

tage du projet, comme dans son suivi et la croissance de l'entreprise.

Sa présence constitue une aide importante pour l'entreprise, quelle que soit sa taille, à chaque stade de son développement. Elle lui offre:

- ses compétences dans l'étude et l'accompagnement des projets
- une sécurité qui accroît l'honorabilité de l'entrepreneur et de son entreprise
- une présence aux côtés de l'entrepreneur, face à ses autres partenaires financiers, actionnaires ou banquiers
- des moyens financiers complémentaires lors de sa croissance.

Et si les exigences et délais d'analyse peuvent parfois sembler frustrants, ils constituent des balises bénéfiques, pour que le projet tienne la route, durablement.



Viridaxis, pionnier à Gilly dans la production d'« insecticide » biologique

Avec aujourd'hui 24 personnes occupées, sur près de 900 m², dans un hall industriel aménagé sur le site du Centre d'Entreprises Héraclès à Gilly, Viridaxis est une des trois sociétés au monde (les deux autres sont en Belgique et aux Pays-Bas) capable de (re)produire des insectes parasitoïdes susceptibles de détruire les pucerons sur les cultures maraîchères ou ornementales.



Cette année, Viridaxis, spin-off issue des laboratoires de l'UCL au milieu des années 2000, livrera à ses clients, grossistes ou distributeurs, entre 50 et 70 millions d'insectes dévoreurs de pucerons!

Sorte de petite guêpe totalement inoffensive pour l'homme, l'Aphidius Colemani et l'Aphidius Ervi ne laissent aucune chance à sa victime puisqu'elles vont pondre dans le puceron dont la larve, en grandissant, détruira peu à peu ses organes vitaux, « vidant » littéralement le puceron-réceptacle!

Le véritable coup de génie du Pr Hance (Unité d'Ecologie et de Biogéographie de l'UCL) et du Dr Vincent Cambier, CEO et Fondateur de Viridaxis, a été de concevoir un milieu artificiel susceptible d'autoriser la reproduction accélérée de ces insectes prédateurs.

Fabrication « in vitro »

« Nous avons substitué le puceron à une capsule en biopolymère qui, avec une quarantaine de composants dosés de façon très



complexe, recrée, avec le liquide nourricier adéquat, la physiologie du puceron » explique Vincent Cambier.

Les parasitoïdes, maintenus avant commercialisation sous basse température pour retarder leur « éclosion », sont expédiés vers les clients (souvent en avion) dans le cocon tissé par la larve, appelé « momie ».

Aujourd'hui, Viridaxis peut livrer en grande quantité des parasitoïdes pour lutter contre les invasions de pucerons, avec efficacité, en substitution totale des produits chimiques, dans des cultures en serre de tomates, aubergines, poivrons, chrysanthèmes...

Depuis peu, un cocktail « spécial fraises » associant cinq ou six espèces de guêpes, répond à des cultures ouvertes.

Suivra la pomme, puis d'autres cultures...

Avec Sambrinvest

Aujourd'hui, le défi de Viridaxis est de passer en phase de production industrielle.

Une nouvelle équipe commerciale de haut vol vient d'être constituée à cet effet.

Depuis le début de cette aventure, Sambrinvest est aux côtés de la spin-off avec d'autres partenaires publics wallons comme la SRIW, mais aussi le fonds Vives, fonds d'investissement dont l'objet est de soutenir les spin-off issues de l'UCL.

L'invest carolo, est et reste convaincu des potentialités énormes que recèle Viridaxis.

Une société qui confirmera sous peu son ancrage en terre carolorégienne à travers un nouveau programme immobilier, rendu nécessaire par les perspectives de forte croissance.



« Le véritable coup de génie de Viridaxis a été de concevoir un milieu artificiel susceptible d'autoriser la reproduction accélérée de ces insectes prédateurs »

Fixinox: des systèmes en acier pour « couvrir » vos façades

La société Fixinox, créée au milieu des années nonante à Gembloux et transférée ensuite à Fleurus (Lambusart), vient de recentrer ses activités de production à Jumet, sur quelque 3000 m², face aux ex-installations de Charleroi Airport.



ont toujours été excellentes » souligne Richard Moos, Administrateur délégué et actionnaire majoritaire de Fixinox.

Sans concurrence en Belgique et guère plus en Europe, à l'exception notable d'un fabricant allemand, cette société, occupe 26 personnes et est d'abord et avant tout une entreprise de services.

« Nous proposons à chaque fois à nos clients des solutions spécifiques, « sur mesure » pour des fixations, en acier inox, sur les façades d'éléments de pierre décorative (roche ornementale), de briques ou de béton préfabriqué » explique Richard Moos.

Chaque projet de façade soumis par une entreprise générale ou une société spécialisée dans la pose de pierres naturelles, fait l'objet d'une étude détaillée par le bureau d'ingénieurs de Fixinox.

D'ici l'automne, les services administratifs quitteront également Fleurus pour rallier les ateliers jumetois.

Partenaire depuis 2002 de Sambrinvest, cette PME a pu, pour la 3^e fois, bénéficier d'un prêt (600 000 EUR) de l'Invest carolo pour boucler son programme de redéploiement immobilier à Jumet.

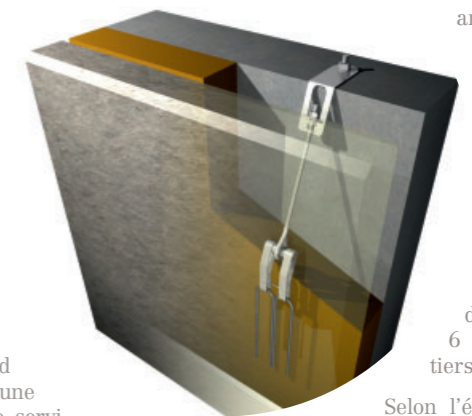
« Je me suis naturellement tourné vers Sambrinvest parce que nos relations avec cet organisme financier



Un tiers à l'export

Pour répondre aux projets, dans les délais les plus brefs, Fixinox dispose de trois maîtres-atouts : pas moins de six ingénieurs civils pour imaginer les solutions/fixations métalliques les plus appropriées pour des façades parfois très complexes, un impressionnant stock de matières premières et enfin un parc de machines autorisant la fabrication des fixations les plus sophistiquées.

Quand l'entreprise a migré vers le bassin de



Charleroi au début des années 2000, son chiffre d'affaires n'excédait pas le million et demi d'euro.

L'an dernier, Fixinox, coté par ailleurs sur le marché libre en Bourse de Bruxelles depuis deux ans, a vu son chiffre d'affaires grimper à 6 millions €, dont un tiers réalisé à l'export.

Selon l'état actuel du carnet de commandes, rien n'indique un fléchissement pour 2010, Fixinox venant par ailleurs de concrétiser des partenariats commerciaux au Portugal ainsi que dans les Emirats.

« Notre stratégie dans les prochaines années sera de mettre en place, à l'instar du Portugal et des Emirats, des partenariats commerciaux dans les pays ou régions les plus porteurs pour notre business » poursuit Richard Moos.

Pour soutenir cette croissance, Fixinox dispose, après une récente augmentation de capital, d'un « bas de laine » de l'ordre de 2 millions €..

« Notre stratégie, dans les prochaines années, sera de mettre en place des partenariats commerciaux dans les pays ou régions les plus porteurs pour notre business »

Artisane Food, un « grand » de la pizza artisanale prospère à Courcelles

Le fumet est plus qu'alléchant aux abords de la rue de Charleroi sur le zoning de Courcelles.

Chaque jour ici, dans les conditions d'hygiène les plus strictes, se fabriquent de façon semi-artisanale (garnissage à la main) des milliers de pizzas qui, emballées sous-vide, rempliront les rayons « frais » de quasi tous les grands distributeurs actifs sur le territoire belge.

Notons au passage la confiance immédiate témoignée par le groupe Mestdagh particulièrement fidèle aux produits d'Artisane Food.

Quelque 45 personnes s'activent dans les nouveaux halls (2 200 m²) érigés au début des années 2000 sur ce zoning courcellois.

« Un Directeur de Sambrinvest, par ailleurs ami personnel, m'a expliqué le soutien que Sambrinvest pouvait apporter aux PME dans le cadre de leur projet de développement » explique Bernard Luchs, Directeur général d'Artisane Food.

Le prêt de 480 000 € accordé par Sambrinvest a servi de bras de levier pour mobiliser d'autres fonds et concrétiser le projet immobilier de Courcelles.

« C'est naturellement », nous confie encore son patron, « que Sambrinvest sera prioritairement consultée pour un programme d'extension de nos surfaces de stockage ».

Pizzas et pâtes préparées

Avec une vingtaine de types de pizzas, toutes garnies avec des recettes originales conçues au sein de l'entreprise pour être expédiées quasi à flux tendu, vers les distributeurs, Artisane Food s'est hissée dans le « top 3 » belge des producteurs de pizzas.

« Un marché aujourd'hui très mature mais qui nous permet toujours, face notamment à la pizza surgelée et aux produits plus industriels, de faire la différence à la fois sur la quantité de la garniture mais surtout sur la qualité de celle-ci » explique Bernard Luchs.

A côté des pizzas, le produit-phare de cette maison, commercialisé sous le label « l'Artisane », la PME courcelloise propose également six références de plats préparés à base de pâtes.

« Toutes nos sauces et ingrédients sont naturels, sans additifs ni conservateurs » insiste Bernard Luchs.

Une gamme appelée ici aussi à s'étoffer, « notre souhait étant toutefois de rester le plus cohérent possible dans notre offre en maintenant une certaine connotation italienne » précise encore le dirigeant.



Chaque année, l'entreprise cherche à innover en mettant sur le marché des produits exclusifs à l'instar de la pizza-raclette, la pizza-alsacienne ou encore la pizza-toast.

Des innovations qui répondent aussi à l'évolution de la demande de la clientèle, soucieuse de diversifier ses achats.

Sambrinvest accompagne la création/transmission de PC Entreprises à Beaumont

Fondée au milieu des années septante par Jean Peiffer et son épouse Claudine Cherton, l'entreprise beaumontoise, qui porte leur nom, a démarré de rien, avec un camion et une grue, pour transporter des matières pondéreuses.

Un peu plus de trois décennies plus tard et après une croissance continue des activités, cette société de transport, de terrassement et de manutention est devenue, avec sa petite vingtaine de camions et ses divers engins de terrassement, une entreprise qui compte dans cette partie du Hainaut.

Voici trois ans, les fondateurs ont décidé de céder l'activité à leur fille Cristelle Robert, déjà active dans l'entreprise depuis une petite vingtaine d'années, ainsi qu'à leur gendre Pascal Fauchet.

Encore fallait-il « réussir » cette transmission d'entreprise dans les meilleures conditions possibles, dès lors qu'il convenait de mobiliser une enveloppe de près d'un million d'euros.

Transmission réussie

« C'est par des annonces dans les médias que j'ai eu l'idée de contacter Sambrinvest » explique Cristelle Robert.

Un premier rendez-vous fut pris avec l'Invest mais sans guère de succès, l'activité « transport » ne cadrant pas avec les secteurs traditionnellement soutenus par cet outil financier.

« Je suis ensuite revenue à la charge et j'ai pu convaincre la direction de Sambrinvest d'accompagner notre projet d'acquisition mais aussi de redéploiement de l'entreprise » poursuit la directrice gérante.

Avec la Banque ING, partenaire aux côtés du Fonds de Participation, le groupe Sambrinvest a finalement apporté, via deux prêts subordonnés d'un montant total de 250 000 EUR, les moyens nécessaires pour faire aboutir cette opération de transmission.

Pari gagné à ce jour puisque la S.P.R.L. fondée en 2007 sous le nom de PC Entreprise continue aujourd'hui à prospérer avec une vingtaine de camions, dont deux semi-remorques.

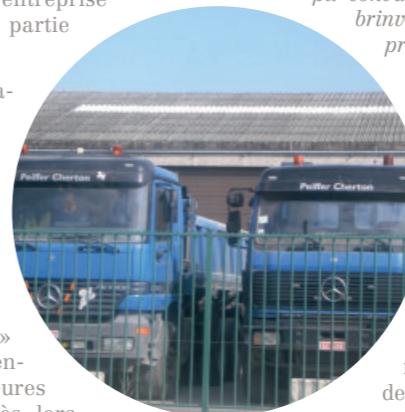
« Nos « 15 tonnes » sont spécialisés pour le tarmac et les travaux de terrassement, véhicules et chauffeurs étant mis en régie à la disposition des principales entreprises de construction de la région » explique Pascal Fauchet.

Les contrats sont conclus tant en Belgique que dans le nord de la France, PC Entreprise disposant de ses propres ateliers mécaniques à Beaumont pour la maintenance de première ligne des véhicules et engins divers.

« C'est par des annonces dans les médias que j'ai eu l'idée de contacter Sambrinvest... J'ai pu convaincre la direction de Sambrinvest d'accompagner notre projet d'acquisition mais aussi de redéploiement de l'entreprise »

Dans les prochains mois, la PME s'attellera à mieux faire connaître les services qu'elle peut offrir, comme les activités de terrassement pour les particuliers.

Avec 25 personnes occupées, PC Entreprise, qui est toujours resté profitable, a réussi avec succès son « passage de témoin » avant d'engager, une phase de prospection en vue d'élargir sa clientèle.



« C'est naturellement que Sambrinvest sera prioritairement consultée pour un programme d'extension de nos surfaces de stockage ».



Le groupe Façozinc s'offre... 44 000 m² supplémentaires à Gilly

La belle aventure de Façozinc démarre en 1988 lorsque Carmine Lauriente, un ancien de Glaverbel tout comme son père, constate que le professionnel de la toiture - qu'il est - a un réel problème d'approvisionnement.

A ce moment en effet, dans la région de Charleroi comme en Wallonie, il est très difficile de trouver, pour ce métier pointu, un service « sur mesure » qui délivre, dans les délais les plus courts possibles, tous les éléments indispensables à l'aménagement d'une toiture.

Carmine Lauriente décide alors d'abandonner son métier de plombier-zingueur pour ouvrir, sur 400 m², un premier atelier dédié uniquement aux professionnels de la toiture et par extension, aux Entreprises générales et aux particuliers.



Le succès de cette initiative est tel que cinq ans plus tard, l'entrepreneur manque de place et décide de se redéployer à Gilly, sur près de 5 000 m², en rénovant un chancre industriel, les anciens halls des Usines Regnac.

À ce moment aussi, l'équipe managériale est renforcée par l'arrivée, en tant qu'Administrateur délégué, de Vittorio Lauriente, frère de Carmine.

Une centaine d'emplois consolidés

Alors que la société élargit au fil des mois ses services de proximité et gagne en notoriété auprès de tous les professionnels du secteur, Façozinc, « parce que nos services doivent être proches de nos clients », commence à ouvrir une série de succursales.

Celles-ci, au nombre de six, bien réparties sur l'ensemble du territoire wallon, offrent à tous leurs clients, des services de façonnage « à la carte » ainsi qu'une gamme complète de produits de toiture (charpente, bois, tuiles, ardoises, isolation, bardage...).

Actuellement l'entreprise occupe 105 personnes réparties sur les six sites d'exploitation du groupe.

Chaque année, les ateliers de Gilly mettent en œuvre des dizaines de tonnes de zinc, cuivre, plomb, aluminium, inox,....

« Le groupe Façozinc fonctionne sur le modèle du « one stop shopping » avec tout à disposition en un seul et même endroit » souligne Vittorio Lauriente.

Le succès de la formule contraint à nouveau Façozinc à s'étendre et une très belle opportunité se présente avec le hall de logistique voisin de Soditra, société en partance pour la Flandre.

En effet, afin d'assurer sa croissance et d'optimiser les activités du groupe, le groupe Façozinc a décidé de créer un pôle achat / logistique pour desservir l'ensemble des sites d'exploitation. C'est donc à travers l'entité FACOLOG qu'elle exercera cette compétence sur le site de Soditra.

Un investissement total de l'ordre de 5 millions € soutenu par un prêt subordonné de FCR Convergence (1,5 million).

« Sans l'appui de Sambrinvest, partenaire très fiable de notre groupe depuis le début des années nonante, nous n'aurions pu conclure aussi vite cette indispensable acquisition, en phase directe avec notre croissance » conclut l'Administrateur délégué.



« Le groupe Façozinc fonctionne sur le modèle du « one stop shopping » avec tout à disposition en un seul et même endroit »

Pour célébrer notre 25^e anniversaire, Sambrinvest a choisi 3 lieux culturels de notre région.

Le Bois du Cazier ou le passé revisité...

Si le Bois du Cazier réveille, en chacun, le souvenir de la grande catastrophe minière du 8 août 1956, il est aujourd'hui un lieu culturel, un espace de vie, de rencontres et d'échanges, sur fond de patrimoine industriel.

Niché dans un écrin de verdure, cet ensemble architectural, couronné par deux châssis à molettes et ceinturé de trois terrils est certes propice aux promenades. Mais le pari de la remise en valeur du site était aussi de réunir des espaces dédiés à l'organisation d'événements professionnels et privés, et surtout, une offre muséale consacrée aux fleurons de l'histoire industrielle



Jean-Luc Deru/Photodaylight.com

de Charleroi: le charbon, l'acier et le verre, déclinés en 3 lieux.

L'Espace 8 août 1956 évoque la tragédie et nous parle de l'immigration et de l'histoire du site. Le « bâtiment de la recette » permet en outre de comprendre le fonctionnement d'un charbonnage.

Suite à la Révolution industrielle, le pays de Charleroi devient l'un des principaux centres d'activité économique de Belgique. C'est ce monde en pleine mutation que fait revivre le Musée de l'Industrie: anciennes Forges de La Providence, laminoir à tôles, dynamos, tramways électrique...

Quant au Musée du Verre, il présente une chronologie à rebours qui invite à un voyage inédit, du présent jusqu'aux origines du Verre.

Tous ces espaces d'hier: forge, salle des machines, anciens bains-douches et salle des pendus sont aussi des lieux de réunions ou d'accueil événementiel, au milieu des machines endormies.

Une nouvelle vie où les souvenirs du passé s'ouvrent sur le présent... et le futur.

www.leboisducazier.be

« Une offre muséale consacrée aux fleurons de l'histoire industrielle de Charleroi: le charbon, l'acier et le verre. »

La ruche



À la mi 2007, une poignée de six passionnés décident de transformer leur hobby théâtral en entreprise culturelle et de faire revivre la salle de la Ruche, à Mar-

cinelle, au riche passé. Une s.p.r.l. est constituée pour l'acquisition et les transformations des bâtiments des années 20, au style Art Déco.

Sont créés, sur plus de 1 000 m² au sol:

- Deux salles de spectacle en gradins: la Grande Ruche (320 places) et le Grenier (91 places)

- Le Blue bar, qui peut aussi accueillir des banquets, concerts, etc, de 220 m², avec sa belle terrasse ombragée
- Le restaurant de 40 couverts

Une a.s.b.l. regroupant les 6 associés gère les lieux, et propose un vaste choix de spectacles: théâtre d'auteur, comédies, humour, musique française, jazz, matches d'improvisation, spectacles pour enfants...

Qualité artistique, mais aussi convivialité, sont les bases de leur approche entrepreneuriale basée sur le plaisir et la satisfaction du spectateur.

www.laruchetheatre.be

