

Sambrelec à Gilly : Du coffret jusqu'à l'ampoule

Installée à Charleroi-Nord sur la chaussée de Lodelinsart, depuis quelques années, la société Sambrelec, contrôlée aujourd'hui à 100 % par le thudinien Olivier Thomas, résiste plutôt bien à la crise.

Avec une clientèle faite de professionnels (installateurs électriciens, chauffagistes,...) et de particuliers, Sambrelec a pu maintenir en 2009 son chiffre d'affaires à quelque 3 millions €.

Même si Olivier Thomas doit bien constater que ses stocks croissent et que corollairement, ses marges s'effritent.

Mais, il a du dynamisme à revendre!

Sambrelec occupe une dizaine de personnes. Plus de 7.500 clients sont recensés dans ses fichiers, dont un bon demi-millier franchit très régulièrement ses portes.

Il est vrai que le client le plus exigeant peut trouver ici des milliers de références dont quelque 7.000 en stock, immédiatement disponibles.

Sambrelec met à la disposition de ses clients un très large choix de matériel électrique: du coffret à l'ampoule, en passant par le câble mais aussi des équipements dérivés comme la climatisation, ventilation, chauffage électrique, domotique, vidéophonie, parlophonie, etc...

Soucieux de capter encore davantage la clientèle de passage, Olivier Thomas va aménager un « show room » pour mettre en valeur, notamment, son large choix de luminaires.

Sambrinvest au bon moment

Ces dernières années, la vie de Sambrelec ne fut pourtant pas un long fleuve tranquille. Rupture avec des partenaires-actionnaires, changements forcés de partenaires financiers,...

« mais toujours, sinon je ne serais plus là, la présence de Sambrinvest à mes côtés dans ces moments particulièrement difficiles. » se réjouit Olivier Thomas.

En effet dès 2005, Sambrinvest accompagne l'entreprise dans l'achat de ses nouveaux locaux à Gilly. Et deux ans plus tard, dans l'aménagement de ses espaces de vente et de stockage sur quelque 1.600 m².

Un programme d'investissements dépassant les 900.000 €!

Début 2009, pour soutenir Sambrelec confrontée à des restrictions de crédits bancaires suite aux restrictions des assurances crédit, Sambrinvest offre à l'entreprise une avance à terme fixe pour soulager une trésorerie très tendue.

Une intervention qui vient d'ailleurs d'être renouvelée début de cette année.



« Sans les deux dernières interventions de Sambrinvest, je pouvais fermer la boutique et remercier les dix personnes qui travaillent avec moi, ici » soutient Olivier Thomas.

Dans des contextes économiques très différents, l'Invest carolo a permis de rassurer les partenaires financiers de cette PME, de prendre une part très active dans son redéploiement et enfin de maintenir Sambrelec, avec ses dix emplois, la tête hors de l'eau.

« Sans les deux dernières interventions de Sambrinvest, je pouvais fermer la boutique et remercier les dix personnes qui travaillent avec moi, ici »



SAMBRINVEST

1985 - 2010

SAMBRINVEST FÊTE SES 25 ANS!

Pendant toutes ces années, par sa proximité auprès des PME, SAMBRINVEST a joué un rôle actif dans le développement économique de notre région.

Pour marquer l'événement, SAMBRINVEST a décidé d'organiser, tout au long de l'année 2010, des rencontres privilégiées avec l'ensemble de ses partenaires.

Mai, juin et octobre seront 3 moments forts d'échange et de convivialité dans des lieux témoins de l'histoire et de la créativité de notre région.



SAMBRINVEST



Éditorial

Les mesures « anti-crise »

Souvenez-vous, en 2008, une crise financière sans précédent s'empare des Etats-Unis et se propage très rapidement sur l'ensemble des autres continents.

Cette crise financière, on a pu le constater au cours des mois qui ont suivi, a eu un effet dévastateur sur la situation économique mondiale, et plus particulièrement sur les secteurs d'activité industrielle.

Pendant toute l'année 2009, la sidérurgie est quasi à l'arrêt, le secteur automobile souffre terriblement et les autres secteurs manufacturiers voient leur activité chuter drastiquement, les baisses de volume enregistrées allant de 30 à 60 % selon le secteur industriel concerné.

Les PME du secteur des fabrications métalliques, actives en tant que producteurs, ou travaillant dans la maintenance, ont le plus souffert de la crise. Leurs commandes ont chuté de 50 %, voire plus, et elles ont dû, tout à la fois, anticiper la baisse d'activité, adapter leur structure, naviguer à vue, faute de vision quant aux perspectives de commandes, et tenter de trouver les liquidités nécessaires au soutien de leur activité.

Et ce, dans un contexte financier où les banques elles-mêmes étaient confrontées à un problème de liquidité.

En décembre 2008, au cœur de la crise financière, le Gouvernement wallon a adopté un certain nombre de mesures visant à sauvegarder le tissu des PME en Région wallonne, notamment en permettant aux Investis :

- d'octroyer des prêts à court terme aux PME pour couvrir un besoin de financement supplémentaire qui ne peut être assuré par leurs banquiers traditionnels.
- d'intervenir de manière plus importante dans le financement de leurs besoins en relevant, dans certains cas, les quotités d'intervention.

Ces mesures ont permis à Sambrinvest d'apporter un soutien spécifique aux PME de la région, essentiellement par l'octroi de prêts à court terme.

Au total, ce sont une quinzaine d'entreprises qui ont pu bénéficier de ce type de soutien, et d'autres ont été aidées, dans le financement de leur fonds de roulement, au travers de prêts à moyen terme.

C'est ainsi que le nombre de dossiers visant au financement des besoins de trésorerie ou plus largement des besoins de fonds de roulement des entreprises a représenté environ 50 % en 2009.

« Les mesures anti-crise ont permis à Sambrinvest d'apporter un soutien spécifique aux PME essentiellement par l'octroi de prêts à court terme »

A l'aube de l'année 2010, un léger vent de reprise a soufflé et les carnets de commande des prochains mois sont mieux remplis. Nous espérons que ce léger mieux va perdurer et s'amplifier au cours des mois qui viennent. Mais ce phénomène de légère reprise ne doit pas occulter les lourdes pertes d'emplois qui s'accumulent depuis ces derniers mois, ni la situation de trésorerie délicate de la plupart des PME.

C'est la raison pour laquelle le Gouvernement, lors de l'évaluation des mesures adoptées en décembre 2008, a confirmé le maintien de ces mesures qui ont été mises en place pour une durée de 3 ans, éventuellement renouvelables.

N'hésitez pas à nous contacter pour avoir plus d'informations à ce sujet. Nous vous aiderons à définir vos besoins et examinerons les formes d'intervention les plus adaptées à ceux-ci.

Anne PRIGNON

www.sambrinvest.be

Pour faciliter vos recherches, une seule adresse, notre nouveau site web: www.sambrinvest.be

Il vous donne toutes les infos sur nos produits, nos soutiens, notre équipe...et des News utiles, sans cesse actualisées.

N'hésitez pas à le visiter régulièrement !



Lestco à Fleurus: Le contreponds sur mesure et « just in time »

Si la société Lestco s'installe au début des années 2000 sur le zoning de Fleurus, c'est avant tout pour répondre à la demande de son principal donneur d'ordre, le géant de Gosselies, « Caterpillar Belgium ».



Entre 2003, époque à laquelle Lestco est arrivé à sa vitesse de croisière, et 2008, l'entreprise n'a fait que monter en puissance, dégageant de bons résultats et cash flow.

Le sommet des performances de cette PME est atteint il y a deux ans avec un chiffre d'affaires proche de 24 millions d'€, et une septantaine de travailleurs capables de sortir quelque 40 contreponds par jour (entre 2 et 15 tonnes d'acier, béton et mitraille)!

Lestco est le leader en Europe pour les contreponds soudés dont plus de 60 % sont toujours destinés à CAT, fabrique aussi pour Doosan (Frameries), Volvo et Liebherr.

Passer le cap

L'an dernier, Lestco a subi de plein fouet la crise qui frappe gravement ses principaux clients, avec un chiffre d'affaires et une production divisés brutalement par... trois.

Les effectifs sont réduits au maximum et contraints à un lourd chômage économique.

Selon les prévisions pour l'exercice en cours, le chiffre d'affaires de Lestco devrait repasser de 8 à quelque 14 millions d'€, grâce notamment à un carnet de commandes qui se regarnit peu à peu chez Caterpillar.

Soucieuse d'aider l'entreprise à passer ce cap très difficile, Sambrinvest, une nouvelle fois, est aux côtés de ces entrepreneurs. Cette dernière les aide à solutionner le besoin de trésorerie, issu du ralentissement économique, grâce à une avance à terme fixe de 300.000 €.

« La volonté de l'Invest, comme du partenaire privé, est aussi de préserver, à Fleurus, un emploi qualifié et des compétences confirmées »

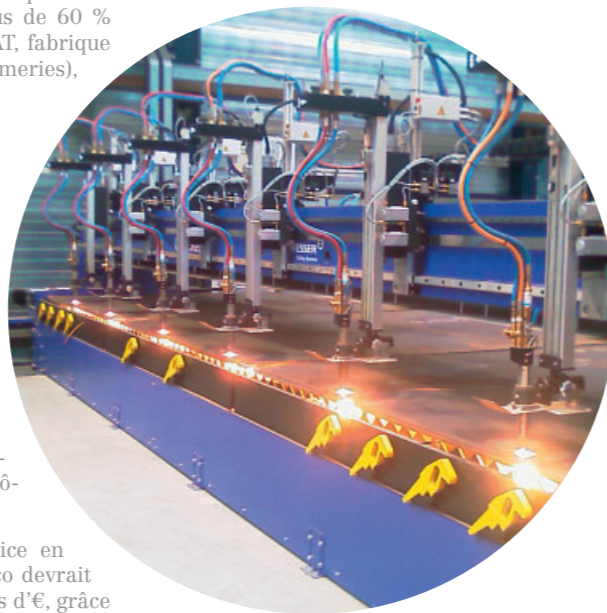
L'actionnaire flamand de Lestco, Lasko est spécialisé dans la fabrication de contreponds pour excavatrices et dans la production d'ensembles mécano-soudés divers.

« Dès l'origine du projet, nous trouvons Sambrinvest à nos côtés, en capital et en prêt, pour concrétiser un investissement total de quelque 3 millions d'€ » explique Patrick Timmerman, CEO mais aussi actionnaire de Lestco depuis bientôt trois ans.

En 2007, le groupe Sambrinvest est à nouveau, et tout naturellement, partenaire pour le financement à Fleurus d'une nouvelle ligne d'oxy-coupage.

La volonté de l'Invest, comme du partenaire privé, est aussi de préserver, à Fleurus, un emploi qualifié et des compétences confirmées dans des métiers très particuliers.

C'est, en tout cas, le pari que l'on fait chez Lestco et le début de l'année 2010 laisse entrevoir des perspectives encourageantes pour ce fabricant de contreponds.



KRtec à Courcelles: Pionnier en Wallonie pour le décapage thermique par lit fluidisé

Après avoir lancé ses activités de décapage thermique dans un hall loué au sein des anciennes Forges de Courcelles, KRtec est depuis la mi-2006 implantée dans de nouveaux locaux sur le zoning de Courcelles, alors en pleine expansion.



En fonction de la demande du client et donc de l'état de finition souhaité, une grenailleuse à charge suspendue peut préparer la pièce pour une mise en peinture.

Depuis peu, KRtec dispose de sa propre cabine de peinture pour parachever le traitement.

Un dernier outil, à l'instar de la nouvelle cabine de sablage, que la PME a pu acquérir grâce au support de Sambrinvest.

L'Invest carolo est aux côtés de la PME courcelloise depuis le printemps 2007 via un apport de 200.000 € sous la forme d'une augmentation de capital.

Quand Sambrinvest rassure

Parmi ses clients fidèles, KRtec peut compter sur de grands donneurs d'ordre régionaux et de qualité comme la Sonaca ou Caterpillar, en direct ou via des sous-traitants locaux.

Des géants qui, pour cause de crise et de demande quasi atone, ont fortement réduit l'an dernier les volumes de production et, partant, les activités données en sous-traitance.

Une situation qui met à mal les grands équilibres de la société, au moment où KRtec commençait à monter en puissance sur son nouveau site de Courcelles.

En ces moments critiques, grâce à une meilleure organisation industrielle et des efforts payants de diversification commerciale, mais « surtout grâce à la présence rassurante, autour de la table avec nos banquiers, des experts de Sambrinvest et à son nouvel engagement financier pour soulager notre trésorerie » insiste Edith Dutilloeuil, « KRtec a pu garder le cap ».



Pièce avant décapage

A Courcelles, les clients de l'aéronautique, les constructeurs d'engins lourds, les fabricants du secteur agroalimentaire ou encore les transformateurs du plastique reviennent depuis le début de l'année 2010 avec des volumes de pièces à découper plus conséquents.

KRtec est aujourd'hui organisée et équipée pour répondre, dans les meilleurs délais, à leurs demandes les plus exigeantes.

« La présence rassurante autour de la table, avec nos banquiers, des experts de Sambrinvest, nous a permis de garder le cap... »

Pièce après décapage

